



BVW Service

**Das zweistufige Partnerkonzept
des
Bundes-Versorgungs-Werk der
Wirtschaft und der Selbständige e.V.**



BVW-Service



Drei Dinge braucht der Makler: Kunden, Vertrauen und Infrastruktur

Das Netzwerk der Bundes-Versorgungs-Werk e.V.

38% der Deutschen vertrauen ihrem Finanzberater, 60% trauen der Polizei und noch viel mehr Menschen trauen dem TÜV. (Wir sitzen alle in einem TÜV-geprüften Auto.) Nutzen Sie doch dieses Vertrauen für den TÜV für die Beratung Ihrer Kunden! Es ist sinnvoll, wenn alle nicht alles für sich alleine aufbauen, sondern gemeinsam Strukturen entwickeln und eine gemeinsame Infrastruktur nutzen. Treten Sie unserem Netzwerk bei, nutzen Sie unsere Hilfsmittel, damit Sie vor Ort erfolgreich tätig sein können. Unsere Aufgabenteilung: Sie sind vor Ort aktiv und schaffen die regionalen Kontakte, wir agieren überregional und stellen überregional die Instrumente und Strukturen zur Verfügung, die Ihnen den Erfolg erleichtern.

Wenn Sie nicht mehr als Einzelkämpfer am Markt auftreten, sondern sich einem Netzwerk anschließen, dann wird aus Ihrer bisherigen Zweierbeziehung „Makler – Endkunde“ eine Dreiecksbeziehung „Makler – Bundes-Versorgungs-Werk e.V. – Kunde“. Eine solche Erweiterung macht natürlich nur Sinn, wenn Sie Ihnen und Ihren Kunden Vorteile bringt.

Vorteile für Ihre Kunden

Für Kunden ergeben sich aus diesem Netzwerk die folgenden Vorteile:

- Unabhängige Vorabberaterung ohne fremde Einflussnahme
- Richtige Berechnung der bisherigen Versorgungsanwartschaften
- Qualitativ hochwertige Beratung mit TÜV geprüfem Rechenwerk
- Vertrauen in ein unabhängiges bundesweites Netzwerk als zusätzliche Qualitätskontrolle
- Bewertung der Beratung und des Beraters im Internet
- Unabhängige Dienstleistungen wie Überprüfung von Pensionszusagen oder Statusprüfung in der Sozialversicherung

Vorteile für Sie als Finanzdienstleister

Für Versicherungsmakler ergeben sich aus einem solchen Netzwerk diese Vorteile:

- Auftreten als zertifizierter Partner des Bundes-Versorgungs-Werkes schafft einen Vertrauensvorsprung
- Vertrauensgewinn durch TÜV-zertifiziertes Rechenwerk
- Haftungsreduzierung durch die Nutzung von zertifizierten Rechenwerken und Dokumentation der Beratung
- Kompetenznachweis durch positive Bewertungen auf der BVW-Homepage
- Besondere Tools für die Beratung von Arbeitnehmern und Arbeitgebern in der bAv
- Werblich interessante Unterstützung durch Beratungstools auf regionaler Homepage
- Erweiterung des Leistungsspektrums durch unabhängige Experten, die ein Makler allein nicht leisten kann



Aufteilung der Aufgaben zwischen BVW e.V. und dem regionalen Partner

Bundesversorgungswerk	Partner
Beratungssoftware	
Außendarstellung (Schild, Ausweis, Visitenkarte, Briefpapier)	
Themen, Inhalte und Referenten für Veranstaltungen	Kontakt zu IHK und anderen Organisationen
Zentrale Internetpräsenz www.bundesversorgungswerk.de	Persönliche Webseite muster-mann.bundesversorgungswerk.de
Firmenspezifische Webseiten zur Information der Mitarbeiter musterag.bundesversorgungswerk.de	
Überregionale Werbung	Regionale Werbung
Newsletterversand mit Tracking	
Mailingversand	
Adressen von Privatkunden	
Profile von Firmenkunden nach speziellen Kriterien über Databyte	
Telefonmarketing	
Broschüren, Flyer	
	Kontakt zu Firmen- und Privatkunden

Die beiden Level der Kooperation

Wir bieten unabhängigen Finanzdienstleistern zwei unterschiedliche Niveaus von Kooperation. Bei der **„Basic-Partnerschaft“** nutzen Sie gegen eine Lizenzgebühr unsere Software, die auf einem vom TÜViT zertifizierten Rechenwerk beruht und Sie erhalten einen Mitgliedsausweis „in Silber“ der Sie als Netzwerkpartner ausweist, der eben diese besondere Software nutzt. Das verschafft Ihnen bei Ihren neuen Kunden einen Vertrauensvorsprung. Die Höhe der Gebühr richtet sich nach der Anzahl der Pakete, die Sie nutzen wollen.

Bei der **„Premium-Partnerschaft“** gehen wir darüber weit hinaus und etablieren Sie als unseren regionalen Ansprechpartner vor Ort, an den wir besondere Anforderungen stellen, den wir dafür aber auch besonders unterstützen. Wir stellen Ihnen neben der Software besondere Tools und Dienstleistungen zur Verfügung, über die ein Basic-Partner nicht verfügen kann. Wenn Sie es richtig anstellen, ist diese Premium-Partnerschaft auf Dauer auch noch günstiger als die Basic-Partnerschaft.